

全国に広がる
ビジネスチャンス！



日本最大級の商取引支援サイト「ザ・ビジネスモール」



 ザ・ビジネスモール
全国の会員約29万社が登録
公的団体である商工会議所・商工会が運営する
日本最大級の商取引支援サイト



地域を越えた
商談マッチング事例多数



商工会議所等の会員企業同士が
無料で自社PR・マッチング



ザ・ビジネスモール

検索

<https://www.b-mall.ne.jp/>

販路を開拓するには①



企業の経営課題

我が社の商品を知ってもらうには...

けっこう費用がかかるなあ...

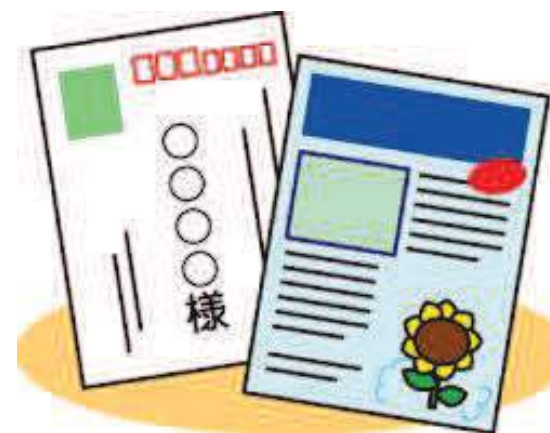
広告やチラシによる販路開拓



広告



チラシ



ダイレクトメール

販路を開拓するには②



企業の経営課題

新たな取引先を見つけるには...

都合が悪くて参加できないことも

商工会議所 会員サービス **「販路開拓支援事業」**



商談会



展示会



セミナー・交流会

販路を開拓するには③



企業の経営課題

費用もできるだけ抑えたい
時間が限られているから

ネットを活用した販路開拓策



ホームページの開設



検索エンジンの活用



SNSの活用

インターネットを活用した販路開拓支援サービス「ザ・ビジネスモール」



企業の経営課題

日中は店から出られない...
会場が遠くて...
そもそも予算をかけられない...

商工会議所・商工会の会員サービス **「販路開拓支援事業」**



ザ・ビジネスモール

いつでも、どこでも、ビジネスチャンス☆

インターネットを活用した販路開拓支援サービス「ザ・ビジネスモール」



企業の経営課題

ネットは相手が見えないから不安...
情報が多すぎて選ぶ基準がない...



ザ・ビジネスモールなら

登録している企業はすべて「**商工会議所・商工会の会員**」

会員企業に限定して、取引先開拓、販路拡大ができます。

インターネットを活用した販路開拓支援サービス「ザ・ビジネスモール」

商工会議所 会員サービス 販路拡大支援事業

商談会

展示会

セミナー

インターネット

遠方でも日中時間がなくてもOK！
毎日がビジネスチャンス！
日本中の企業と商談取引！

日本最大級の商取引支援サイト

 **ザ・ビジネスモール**

[会員限定・登録無料]

会員の経営課題

取引先を見つけたい…
商品をPRしたい…



仕入・外注先探しのための企業データベース

取引先らくらく検索



全国へ自社の強み・商材をPR

会社PR掲載

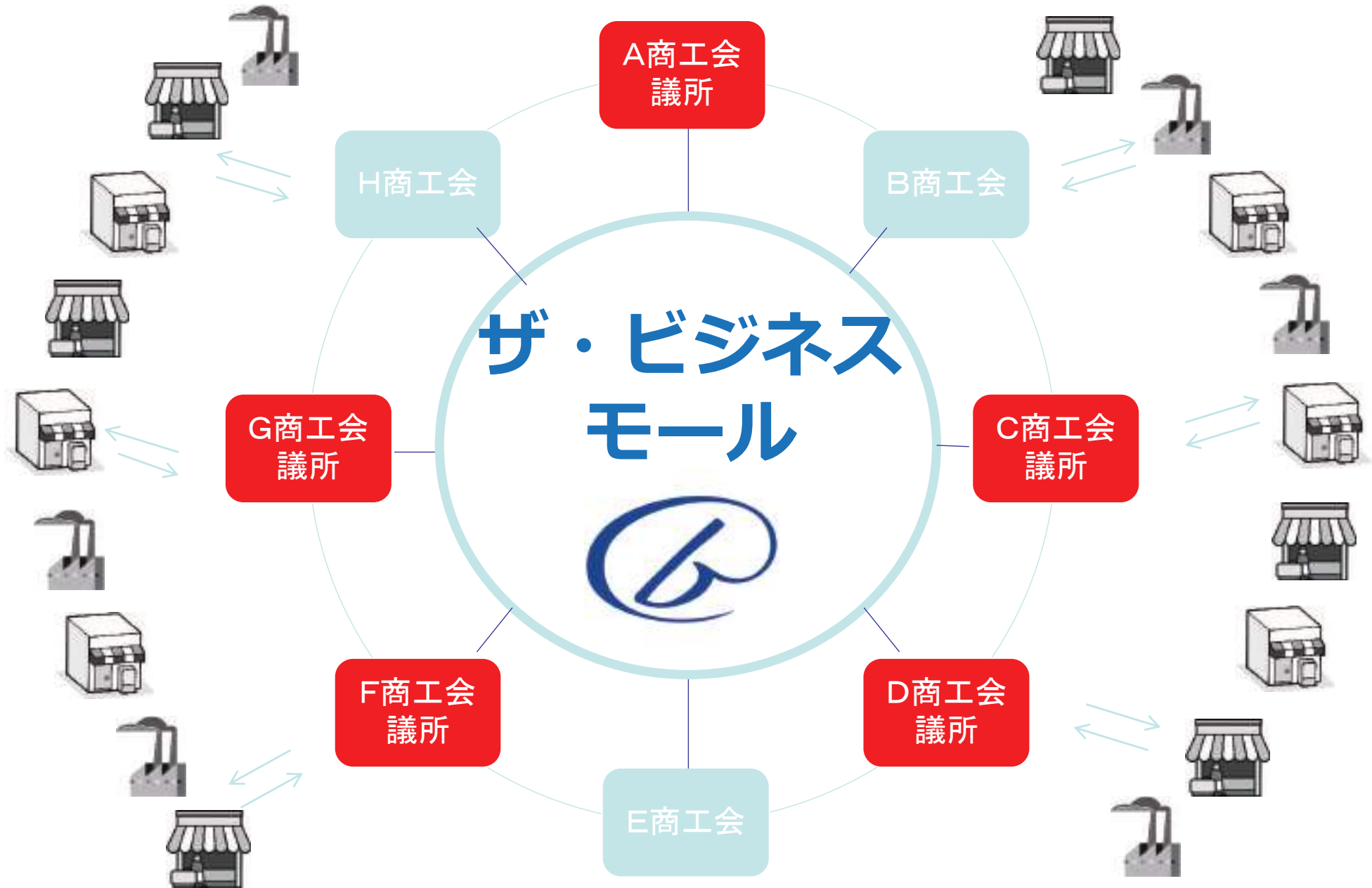


全国から仕入発注先募集
全国からの依頼に見積提案

ザ・商談モール



各地商工会議所・商工会がつながっています(共同運営)



ザ・ビジネスモールとは



日本全国の
中小企業が集う



仕入先・
調達先探し



ザ・ビジネスモール

／全国の会員約29万社が登録／

公的団体である商工会議所・商工会が運営する
日本最大級の商取引支援サイト



様々な素材と
多様な業種



地域を越えた
商談マッチング事例多数

商工会議所等の会員企業同士が
無料で自社PR・マッチング



仕入先・
調達先へのPR

ザ・ビジネスモールは**日本全国約570以上**の商工会議所・商工会の会員約**29万社**をつないでいます

- ・ 日本最大級の企業向け商取引支援サイト
- ・ 1999年8月に開設、約**29万**事業所の情報を登録
- ・ 全国**571**の商工会議所・商工会が共同で運営
- ・ 年間約**1,100**件の募集案件に約**6,000**件の提案応募
- ・ 年間約**500**件の商談成立報告あり(※利用企業から報告があった件数)

広域の商取引

仕事につながる

信用力アップ

利用無料



地域を超えて商工会議所等の会員企業同士が
無料で**自社PR・マッチング**ができる



ザ・ビジネスモールのサービス

買い手



困っている事を解決したい
仕入先・外注先を探したい

売り手



自社の商品やサービスを
PRをしたい

企業データベース

取引先開拓支援

全国から **買い手**
取引先を探せる

取引先検索

閲覧

PR

自社PR支援

全国に自社の
商品・サービス・強み
を発信できる

会社PR掲載

マッチング

全国に仕入先・外注先
を募集できる **買い手**

ザ・商談モール

(買い手)

時間や地域の制約を受けず、
取引相手を探せる！

募集

応募

買い手に直接
自社商品サービス
を売り込める **売り手**

ザ・商談モール

(売り手)

購買意欲のある企業に応募可能！

取引先データベース
で検索されます

Google, Yahoo等
の検索エンジンで
検索されます

iタウンページに
PR情報を連携
(無料)

ザ・ビジネスモールは、中小企業支援策として日商が推奨

「企業検索」 & 「ザ・商談モール」を推奨（H19）



平成24年度に中小都市規模の商工会議所の情報担当者をメンバーとする「商工会議所IT活用研究会」を設置。

都市規模にかかわらず全国の商工会議所で取り組める、IT利活用の推進およびIT経営支援に資する具体案等について研究・検討し、ザ・ビジネスモール事業が「商工会議所IT活用モデル」のひとつとして提示されました。

基本は
このページ

3種類の自社PRページが利用できます

※企業PRは「iタウンページ」とも連携！

簡易ホームページ



ザ・ビジネスモール上に
自社PR情報を登録するだけ！

掲載料金:無料
商品ページ×10

BMプレミアム



利用料:18,000円/年
商品ページ×100
企業向け本格ページ

BMテンポ



利用料:6,000円/年
ページ数×5
実店舗向け

ザ・ビジネスモールのサービス - 取引先検索

簡易ホームページ(会社PR情報)が「取引先らくらく検索」の対象に

キーワード
で検索

企業、商品、案件
を一括検索

全国**29**万社の
企業PR情報が掲載

地域で検索

業種で検索

例) 製造業—プラスチック製品製造業
近畿—大阪府 で検索した結果
351件検索されました

企業名	所在地	事業内容または品名
三新金型株式会社	大阪府 堺市	樹脂成形機
株式会社山本興産 関西支社	大阪府 吹田市	上下水道用管材販売
有限会社イーアール	大阪府 吹田市	プラスチック・ゴム成形加工業
株式会社サンバック	大阪府 吹田市	生活雑貨及びパッケージ仕組製造販売
西川製作所	大阪府 吹田市	プラスチック製品加工
株式会社ニード	大阪府 吹田市	塩化ビニール製品加工業(無溶剤)
株式会社サンコーテクノス	大阪府 吹田市	プラスチック成形加工業
オーケーコーポレーション	大阪府	当社は昭和31年の設立以来40年余りに亘り、多種化する お客様のニーズに応えながら、多種したノウハウをもと

クリックすると「PRページ」
が表示され更に詳細情報が

※検索結果は更新順のものから上位表示されます。

ザ・ビジネスモールのPR情報がiタウンページにも掲載

iタウンページに情報を追加掲載し、アクセス数が**52倍**に増えた事例も

御菓子司 亀屋茂廣

企業PR

大阪・阿倍野で、皆様方に愛される御菓子を製造販売しています。
名古屋 亀屋廣から継業わけして頂き、昭和11年、阿倍野区阿倍野筋7丁目に創業しました。
主商品として、季節の上生菓子、懐中志る古、干菓子、半生菓子、飴、焼き菓子、羊羹があります。（季節の上生菓子は、予約注文が必要です。）
亀屋茂廣懐中志る古は、古くより阿倍野筋7丁目にあった茶屋から受け継ぎました。阿倍野の旅人の時からのベストセラ商品で、大衆（もん）名品に選ばれました。

事業所概要

最終更新日：2024年02月23日

企業名(カナ)

御菓子司 亀屋茂廣 (オンカシツカサカメヤシダヒロ)

住所

大阪府大阪市阿倍野区

[住所詳細を表示](#)

業務内容

和菓子の製造・販売・卸・喫茶

亀屋茂廣

和菓子店

(〒545-0023) 大阪府大阪市阿倍野区王子町2丁目11-12

☎ (代) 06-6623-1031

アクセス

企業PR 500字、業務内容100字
を特別に掲載可能！

(これが出来るのは
ビジネスモールだけ！)

企業情報

業務内容

和菓子の製造・販売・卸・喫茶

企業PR

大阪・阿倍野で、皆様方に愛される御菓子を製造販売しています。名古屋 亀屋廣から継業わけして頂き、昭和11年、阿倍野区阿倍野筋7丁目に創業しました。主商品として、季節の上生菓子、懐中志る古、干菓子、半生菓子、飴、焼き菓子、羊羹があります。（季節の上生菓子は、予約注文が必要です。）亀屋茂廣懐中志る古は、古くより阿倍野筋7丁目にあった茶屋から受け継ぎました。阿倍野の旅人の時からのベストセラ商品で、大衆（もん）名品に選ばれました。

企業情報提供元

ザ・ビジネスモールで詳しい情報を見る
情報提供元: ザ・ビジネスモール

「検索キーワードが増え、検索結果に表示されやすくなる」

ザ・商談モールの仕組み

状況に応じ、買い手としても売り手としても利用可！

①発注依頼

②見積提案

③商談開始

買い手企業
(発注側)

①発注依頼

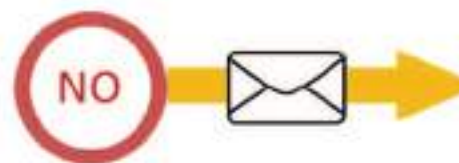
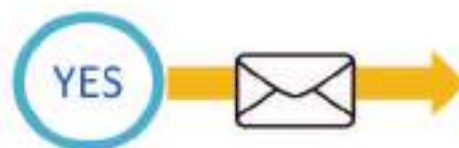
〇〇を仕入れたい。
△△加工してほしい。

※依頼案件に該当する商材を扱う
企業に一斉にメール配信

③商談開始

提案内容で商談したい！
詳しい話を聞きたい！

※1社に限らず、複数社と商談OK



②見積提案

〇〇円で卸せます。
商品の画像添付します。

約〇週間で加工可能。
提案書添付します。

商談に進む

お互いの連絡先が交換されます。以後は、商談システムや電話、メール、訪問等で商談を進めてください。

商談に進まない

ザ・ビジネスモールからお断りのメールが届きます。今回は残念でしたが、今後も積極的にご提案ください。

売り手企業
(受注側)

買い手/売り手のメリット

買い手	売り手
調達ツール 全国から簡単にすばやく仕入先や外注先を探すことができる ・ 自社にしながら全国と取引可能 ・ 1つ案件を登録するだけで相見積り可能(1社1社への個別提案必要なし) ・ 取引先探しの時間・手間・コストを省略化 ・ 複数の提案を比較できる ・ 提案は断ってもOK (商談に進むまでは匿名で利用可)	販路開拓ツール 購買意欲のある買い手に直接商品やサービスを売り込める ・ 自社にしながら全国と取引可能 ・ その商品やサービスを求めている相手に直接売り込むことができる ・ 得意分野の案件を簡単に探せる (自社の関心カテゴリ／地域に合致する案件は、都度メールでお知らせ) ・ 営業の時間・手間・コストを省略化 ・ 普段の見積書／提案書を使用可能

- **お金をかけない**

会員無料

- **商売につなげる**

商取引につなげてもらうことが目的

- **信用力を高める**

商工会議所・商工会の会員しか利用できない！

ユーザー登録して 自社のP Rを登録しよう



ザ・ビジネスモールを始めるには、まずユーザ登録！

STEP 1

ユーザー登録画面にアクセス

ザ・ビジネスモールのサイトにアクセスし、
赤色ボタン「ユーザー登録する（無料）」を押します。



STEP 2

企業情報・ユーザー（担当者）情報を入力し、申請

地域 ➡ 都道府県 ➡ 入会先団体 ➡

入会している商工会議所を選択し、
企業情報・担当者情報を入力します。

すでに企業情報が登録されている場合は
ユーザー情報のみ申請可能

STEP 3

登録完了メールからパスワードを登録して利用開始

入会先団体（商工会議所・商工会）で承認作業が完了すれば、ザ・ビジネスモールから登録完了メールがユーザー宛に送信されます。
メールに記載のURLからパスワードを登録すれば利用開始です。

完了

BM／【登録完了】パスワードを
設定してご利用ください



半角英数字8文字以上でパスワード設定すればマイページへログイン♪



販路開拓、商談成立のために、自社PR情報を充実させましょう

無料

ザ・ビジネスモールでは、企業情報／商品サービス情報／ものづくり情報(該当企業のみ)／追加情報を掲載いただく事ができます。ザ・ビジネスモールでのPR拡大のため、また商談モールでの成約率アップのためにも、自社PR情報を充実させましょう。

企業基本情報

商品サービス情報 (10ページ)

PRしたい商品・サービスごとに写真、リンク、動画(Youtubeのみ)付きで掲載。
1社につき10件まで登録可能。

1社ごとに専用の
個別PRページ

企業PR・業務概要は
iタウンページに連携して
掲載可能！

リンクでSEO効果

連絡先の非公開も可能

画像・リンク・
YouTube
動画掲載OK

企業情報 1 ページ + 商品・サービス情報 10 ページ

マイページから簡単に編集していただけます

ザ・ビジネスモールのマイページ（企業・PR情報）

操作マニュアル、掲載ガイド、掲載サンプルなどの総合ガイドページが開きます。

掲載中の自社ページを確認することができます。
※編集内容は完了 5 分後に掲載ページに反映されます

掲載ページを確認する
登録した情報は5分後に掲載ページに反映されます。

基本情報設定

企業・PR情報

企業基本情報 →

最終更新日 2022年04月13日

商品・サービス情報 →

現在の登録数 7件

追加情報 →

現在の登録数 4件

企業名や所在地・電話番号・URL・メールでの問い合わせ先など基本情報の設定と、自社紹介文の内容を編集できます

自社のPRしたい商材情報やサービス内容を画像・URL・紹介文・動画付きで登録できます。

分野ごとの詳細情報を登録できます。

参考

自社PRの掲載のメリット : <https://www.b-mall.ne.jp/companypr/>
企業情報・自社PR情報の掲載ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/prupdateinfo/>

ザ・商談モールを使って 新規の取り引きにつなげる



ザ・商談モール

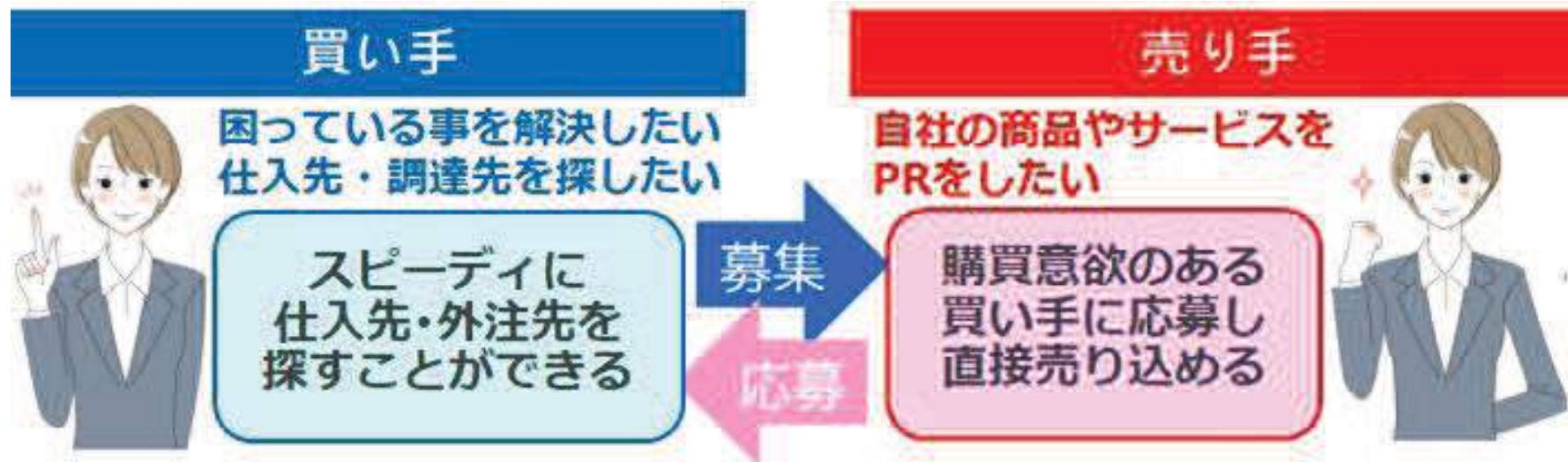
日本全国の商工会議所等会員同士をつなぐ無料のマッチングサービス



無料で日本全国の企業と WEBでマッチング

- 商談の相手先は全国いずれかの商工会議所等会員企業
- 日本全国で地域を超えてマッチング事例多数
- オールジャンル対応
- 募集・提案・成約にいたるまですべて0円
- ザ・ビジネスモールのユーザー登録（無料）で売り手側にも買い手側にも

ザ・商談モールとは、「インターネット上に設けた取引先探しの間」です。数多くの商談会・見本市、異業種交流会を開催してきた商工会議所等が、それらのノウハウを使って運営しています。



買い手として利用すると

**「買いたい案件」を出すことで、仕入先や外注先を探し、
良い商品やサービス、技術提供を受けるパートナーを探すことができます。**

ザ・商談モールを使うと、簡単にすばやく仕入先や外注先を探すことができます。

「こんな商品を探している」、「こんな特殊加工をできる製造業を探している」といった情報（買いたい案件）を登録すると、複数の売り手企業から提案や見積りがメールで届き、取引先探しに費やしていた時間と手間を節約できます。

ザ・商談モール(買い手)利用ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/>



売り手として利用すると

**買いたい案件に応募することで購買意欲のある企業に
直接売り込むことができます。**



「仕入れたい」「外注したい」という買い手企業に直接自社の商品やサービスのPRができます。自社の得意分野を「関心カテゴリ」に登録しておけば、新着案件がある度にメールでお知らせされますので、タイミングを逃さず案件に応募できます。提案・応募では、過去の実績などを含めてより具体的にPRする事が商談につながります。

ザ・商談モール(売り手)ガイド : <https://www.b-mall.ne.jp/aboutsyodanmallurite/>



- ✓ 商談案件がメールで届く
- ✓ 応募するかどうかは自由
- ✓ 案件はすべて事務局でチェック

売り手のためのワンポイント 商談の確度を高めるために

① 応募前に自社のPR情報を充実させておきましょう

買い手が比較検討する際、提案内容とあわせて企業ページも一緒に閲覧される場合があります。
自社のPRや商品サービス情報など、企業の特色情報を登録しておくにより魅力が伝わります。

② 案件への応募は早めが吉！

募集期限を待ってからすべての応募情報を検討される買い手もあれば、届いた提案から内容を確認し、気に入ったところから商談を開始され、発注先が決まった場合などは早期に締め切られる場合もあります。
また、早い段階で応募があった会社が印象に残る場合も多く、新着案件メールを受信した場合はなるべく早めに応募する方が良いでしょう。

③ 不明点は「質問」機能で確認し、よりの確な提案を

応募するにあたり、不明点がある場合は「質問」機能を使って買い手に確認しましょう。
質問の回数に制限はありませんので、よりの確な提案につなげましょう。
※質問は匿名で行われ、すべてページ上で公開されるため個別の提案内容を含まないようご注意ください。

④ 提案内容は過去の実績、自社紹介を含めて、できるだけ具体的に

提案は1000文字の応募文と、添付ファイル3点で行うことができます。
「応募」は買い手とのファーストコンタクトとなりますので、過去の実績や自社の紹介を盛り込み、募集内容に即したご提案内容を記載し、ご提案ください。
応募内容に興味を持たれたら、買い手より商談申し込みがあり、マイページ内でお互いの連絡先が開示されますので詳細な条件を直接お打合せいただき、ご商談をおすすめください。

成約事例・利用者の声



利用者の声「老舗の小さな会社でも、新しい仕入先が見つかった」

before | 新しい仕入れ先といってもそう簡単には見つかるものでは…

確かな品質の食材を卸してくれる仕入先を開拓することが課題です。
日本各地で新しい素材を探すといっても、日々の卸小売の仕事もあるため
限界があり、困っていました。



after | ネットで商談が成約するとは正直、期待しておらずびっくり

商工会議所に入会したとき、ザ・商談モールを知り、早速発注したい内容を依頼してみました。

すると、**初めての利用にもかかわらず全国から見積りや提案が続々と届いて…。**

せっ かくご提案をいただいておりますながら成約に至らなかったものもありますが、京都の企業様と成約しました。2ヶ月ほどかけて新しいパッケージの開発に成功し、取引先のスーパーへの納品も決まりました。その後も、何度も商談モールで発注の依頼をし、商談成約に。とてもありがたく感じています。**ザ・ビジネスモールは無料でありながら、利便性豊かで、弊社のような弱小企業にはなくてはならないサービスです。これからも、出会いの場として新しい商材探しに活用させていただきます。**

利用者の声「欠かせない営業ツール！出会いの場の提供に感謝」

before | どこかにいい商談サイトが無いか探していた・・・

もともと、別の商談サイトを使っていたのですが、そのサイトが閉鎖されることになり、大変困っていました。



after | 案件には即応、実際に会って話をするのが成約のコツ

昨今は他の大手さんも含めて同様の商談サイトもありますが、なんといってもこの**ザ・ビジネスモールは「無料」なのが良いです**。自分自身は外に出ている事が多いので、メールは全てスマートフォンに届くように設定しています。新着案件メールが届いたら内容をチェックし、提案できるものはその場ですぐに提案をします。提案内容の書き方や、見積金額については試行錯誤をしながら、まずは商談の場にこぎつけて、相手の会社さんとお会いしてお話することができるように心がけています。やはり、相手の会社さんが求められている事は何かを考えながら「魂」を込めて提案文章を書くと、反応が違いますね。もともと会ってお話することが好きなので、とにかくお会いして、依頼を出された経緯などのお話をお伺いし、さらにビジネスが広がる事もあります。**ザ・ビジネスモールがきっかけで、継続して長いお取引先に発展することもあり、ザ・ビジネスモールは欠かせない営業ツールになっています。**

商談モール利用者からのよろこびの声



買い手企業

短期間に多くの見積をいただき、納得のいく商談ができました。とても助かりました。

メーカーさんと直接取引できるので、ずいぶん**低コストで仕入れる**ことができました。

インターネット取引というと不安もありましたが、**商工会議所が運営**しているということで、**安心感**のなかで取引できました。

売り手企業

商工会議所の登録企業が対象のため、**安心**して利用できる点が良い。

本当に必要とするものをマッチングするという部分では非常に優れていると感じております。

私のような零細個人企業にとって、ザ・ビジネスモールの**ツールは非常に強力**だと思いました。
今まで新規のお客様と接点を持つだけでも大変なコスト負担になっていました。

ザ・ビジネスモールがきっかけで新たな事業が生まれた



株式会社つがる屋
(弘前商工会議所会員企業)
取締役社長 穴戸 聡 様

全国のスーパー等に、食品やギフトをはじめとした定番品およびお買い得品・処分品を卸売りしています。食品ロス削減に取り組んでおり、在庫過剰品・賞味切迫品なども、委託販売・買取しています。

2021年～買いたい案件に随時登録

「食品ロス削減のために賞味切迫品・在庫過剰品を探しています」

- 株式会社つがる屋は、食品ロス削減を謳った案件で、これまで数十件の取引を行っている。
- 2021年9月、ファーマーサポート岡本(札幌商工会議所会員企業)から規格外の玉ねぎの販売依頼があり仕入れたが、得意先から販売を断られたため、自社倉庫の前での無人販売に乗り出したところ、非常に好調で、玉ねぎのほか、自社で取り扱う食品ロス関連商品を陳列したところ、さらに売り上げは伸び、開始から約40日目で倉庫の一角を使った店舗形式の商売に切り替えた。
- 同社としては、初の小売業への参入であったが、現在は青森県内に3店舗を構えるまでに！



現在ホームページにて特集中！

【インタビュー記事・事例紹介動画】

https://www.b-mall.ne.jp/case_tsurugaya/

【つがる屋HP パレットショップができるまで】

<https://tsugaruya.com/company/palettoshop-story/>



新たな仕入先獲得！今後も継続的に取引予定！

買い手 マルナカ商事株式会社（京都商工会議所会員）

- オリジナルのスカーフを製造・販売する中で、数十年に渡ってスカーフの四隅に付けている金属メッキのパーツを仕入れていた工場がなくなってしまったことから、新しい仕入れ先を探すために案件を登録しました。
- 金属パーツ既存の取引先から7件の提案がありましたが、やりとりが丁寧でレスポンスも早かった売り手を選びました。
- 金型も一切ないところからの製造依頼でしたが、出来上がりに満足しています。今後も継続的に同社と取引していく予定です。

2023年11月6日「買いたい案件」登録

スカーフ用金属パーツを探しています



商談成立
2023年12月11日



オリジナルのスカーフに取り付ける金属パーツ3000個

- 商談マッチングサイトを探す中で、製造業関係の案件が多いことから、2022年にザ・ビジネスモールに登録しました。
- 普段は自動車部品や機械部品、電子部品を得意としているので、この分野は初めての試みでした。パーツも複雑なので苦労もありましたが、これまで蓄積してきた技術力を活かし、金型製作から量産まで行うことができました。
- ザ・商談モールに掲載されている製造業関係の案件は、図面をあげている方も多いので、寸法や材料がわかりやすく使いやすいです。

売り手

MEI株式会社（静岡商工会議所会員）

生地プリント、特殊加工のほか、オリジナルブランドで、レディーススカーフ、レインコート、帽子等の服飾雑貨を製造販売している。<http://ballett.jp>

進藤 雅絵 様

↓ 金属パーツを付けたスカーフ



↑ スカーフに取り付ける金属パーツ

各種金型等を取り扱い、海外拠点との直接取引で速やかな見積り、低価格、短納期、高品質を実現。
<https://meise.jp/>

業務課 中野 裕太 様

1回きりではなく継続的に取引できる！

買い手

株式会社サツキャリ
(札幌商工会議所会員企業)

代表取締役社長 川田 孝様

札幌で60余年の実績がある老舗の人材派遣会社。市内百貨店様や量販店様に対し、スキルの高い販売員を長年手配しているほか、イベントや催事の企画等も行っている。

- 札幌商工会議所の勧めもあり、2020年からザ・ビジネスモールを利用しています。最初は、新規事業立ち上げに伴う販路拡大のため、売り手として利用し始めましたが、イベント企画事業を始めた際に、買い手としても使えるのでは、と思い、現在は、様々な催事の際の仕入れ先募集に活用しています
- 西尾茗香園さまもエイチラボさまも、商材がイベントの趣旨にマッチしていたため取引開始となりました。また、この2社とは、1回限りではなく、継続的な取引になっています。
- 自身で一から取引先を探すとなるとなかなか大変ですが、ザ・ビジネスモールでは、毎回多くの提案が届き、全国の優れた商品と出会えるので助かっています。今後も活用していきたいです。

売り手



商談成立



2023年11月24日 買いたい案件

「来年(2024年の)バレンタイン催事で販売する商品」



西尾茗香園 (堺商工会議所会員企業)

5代目当主 西尾晋造様 1854年創業の老舗。全国・海外に向けて、日本茶の製造販売を行っている。

「抹茶ショコラ」で成立！

- ・ 新しい商材の販売先を考えて、ザ・ビジネスモールに登録しました。これまで50件以上の案件に提案しており、これがきっかけで取引が続いている企業もあります。
- ・ サツキャリさまとの取引は2回目でした。スムーズに発注が進み安心して取引ができました。

2023年12月27日 買いたい案件

「"来年(2024年)2月の猫に関連するイベントで販売する【猫をモチーフにした商品】」

株式会社エイチラボ (東京商工会議所会員企業)

代表取締役 大平ひとみ様 人や環境へのやさしさを追求したサステナブルな化粧品開発・販売および化粧品開発コンサルティング業を行なっている。

「猫パッケージの洗顔用石鹸」で成立！

- ・ サツキャリさまとは1度成約したことがあったので、猫に関連するイベント出展先を探している際に相談したところ、イベント企画、さらには今回の商品の成約につながりました。
- ・ 次回は、サステナブルな商材の取引先を探すため、買い手として案件に登録する予定です。



取引先廃業で困っていたところ、商談モールで部品発注に成功！



社長 入船 佳樹 様

岡山で40年にわたって、プラスチック加工一筋。アクリル・PVC・PET・PAなどを材料に、銘板・表示板・透明カバー・展示物を手がけております。自慢は、社内に切断・シルク印刷・彫刻・切削加工・インクジェット出力機など保有し、お客様の短納期・低コスト製作などのご要望にお答えできることです。

買い手

入船プラスチック工業株式会社
(岡山商工会議所会員)

- 2008年よりザ・ビジネスモールを利用しています。10年前に発注した部材は現在でも定期的に購入を続けているほか、特注品の製作で成約した企業にはまた別の特注品の製作をお願いするなど、これまでの成約企業とは定期的な付き合いが続いています。
- 今回は、社内で使用している機械の部品のストックが少なくなったので補充しようとしたところ、これまで製作を依頼していた企業はすでに廃業しており、他社に見積依頼をしても高額で困っていたため、ザ・商談モールを利用しました。
- 格安で製作いただいたにもかかわらず、製品は非常にきれいにできており、完璧な精度で大変満足しています。これを機会に、先方様の得意な点が生かされるような案件がありましたら、また是非お願いしたいと思っています。

2021年5月10日 「買いたい案件」登録

「自社工場で使用する部品の製作依頼（PEまたはPP製の旋盤加工で作られる小部品）」



商談成立

2021年5月24日



NCルーターの刃先に取り付ける合成樹脂製のキャップ

- 弊社の高品質、短納期、そして合理的なご提供価格を広くお客様にご案内したく、ザ・ビジネスモールを利用しています。ザ・商談モールでの成約は今回が3回目で、これまでは、樹脂開発製品の設計～プロトタイプ製作、アルミ加工金属製品製作を、それぞれ売り手として提案し成約しています。
- 今回は、樹脂製の部品製作でお困りとの内容でしたので、当社でもご協力できると思いご提案させていただきました。これを機会に、どんな小さなお困りごとでも是非お声掛け頂ければ、先方様の案件にご協力したいと思っております。

売り手

ウイスマインターナショナル株式会社
(横浜商工会議所会員)

1994年創業以来、成型技術の分野でお客様のお手伝いをさせて頂いているエンジニアリング会社です。創業者の経歴からプレス成型のハードとソフトのパッケージのご提供が中心でしたが、近年は弊社の海外メーカー含むサプライチェーンを活用した樹脂、プラスチック、アルミ、ステンレスなど、様々な素材の機械加工製品のご提供を行っております。

第二営業部
部品事業開発課
課長
吉居 美由紀 様



初めての提案が、次の取引にもつながった！

買い手 株式会社フーガコーポレーション（大阪商工会議所会員）

- 会社移転に伴って旧自社ビルを賃貸に出そうと思い、同ビルのトイレを和式から洋式に変えてくれる事業者を募集しました。
- 複数の提案が届きましたが、金額がうまくはまったこと、とにかく対応スピードが速く、提案内容も意図を汲んでくれていたこと、社長さん、職人さんともに安心感のある方だったことが、採用の決め手となりました。
- 様々な業種の事業者が利用しているザ・商談モールは、どんな案件でも対応可能なため使いやすいです。
- これまで、20件以上の取引先と商談成約してきましたが、一回限りではなく、その後の取引関係を続けている事業者も多くいます。

ビルやマンションの清掃やリフォームを請け負う建物の総合管理会社。

代表取締役 岩佐 淳矢 様

【before】



【After】



空間デザインおよびリフォーム、リノベーション事業を行っている。

代表 今中 文音 様

2022年5月26日 「買いたい案件」登録

「和式トイレを洋式トイレに変更工事できる企業様を探しています」



募集

商談成立

2022年6月14日

提案



旧自社ビルのトイレ工事

- 昨年、ザ・ビジネスモールに登録し、普段から、自身に関係ありそうな案件に目を通していました。
- 今回は、内容や時期的に対応できそうなものだったことに加え、募集内容も丁寧に予算感も明確だったので、初めて応募しました。
- 提案から納品まで1ヵ月半程度で完了し、スムーズなお取引ができました。
- 他の保有物件改修も提案させていただくことになり、次の取引にもつながりました。

売り手 ETHICAL MANAGEMENT&DESIGN（大阪商工会議所会員）

当初の予定になかった会社紹介パンフレットも受注！

買い手 株式会社ヒトミソフト開発（広島商工会議所会員）

- 広島商工会議所の紹介で、ザ・ビジネスモールに登録しました。主に自社製品開発におけるパートナーを探す目的で利用しており、買い手としては今回が3回目の案件登録、売り手としても成約実績があります。
- 合計30件以上もの提案が届きましたが、今回の成約先はホームページに実績やサンプル動画を掲載しており、デザインも出来上がりのイメージと合っていたこともあって、即決させていただきました。
- また、同社には、当初予定していた商品PR用の動画、パンフレットのみならず、会社紹介のパンフレットも同時に作成いただきました。

2022年10月17日「買いたい案件」登録

商品PR用の動画、パンフレットの制作依頼



商談成立
2022年10月31日



自社製品PR動画・パンフレット+会社紹介パンフレット

- 新規の仕事を獲得するため、売り手利用を想定して、ザ・ビジネスモールに登録しています。
- 以前より、提案自体は行っており、商談に進む案件もありましたが、今回が初めての成約となりました。ライバルは多くいましたが、動画の提案にシナリオをあらかじめ付けるなどで、他社と差別化できたのだと思います。
- また、同時に会社紹介のパンフレットも受注いただき、ザ・ビジネスモールを通じ新たな取引先と知り合えてよかったと思っています。

売り手 株式会社キャップス（大阪商工会議所会員）

ユーザー様の視点に立った「人にやさしいシステム作り」をモットーに、誰にでも使いやすく満足いただけるシステムを提供しているソフトウェアの設計・開発会社。

代表取締役
人見 高弘 様

製品PR
パンフレット
表紙
→



製品PR動画キャプチャ↓



広告デザインを中心に、グラフィックデザイン、webデザイン、動画の企画から全てワンストップで提供。「お客様の立場で考える」デザイン制作会社。

代表取締役
田中 喜澄 様

取引を通じ特許も申請！新たな業界でのビジネスチャンスにつながった！

買い手 大阪ガス株式会社（大阪商工会議所会員）・名張近鉄ガス株式会社（名張商工会議所会員）

2021年1月22日「買いたい案件」登録

プロパンガスボンベの最適配送方法の選定システム



商談成立・受発注

2024年4月1日



自動配車ソリューション



自社開発の自動配車システムの機能をカスタマイズ提供

物流業界の業務改革を実現します！

売り手からの声（代表取締役 荒木智様）

- 現在弊社が最も力を入れている「自動配車システムTOMAS」に関係がありそうな案件があればと考え、ザ・ビジネスモールを利用しています。過去に3回提案しましたが、今回が初めての成約となりました。
- 今回は、大阪ガス様がザ・ビジネスモール上に登録した発注案件に応募し、大阪ガス様の子会社で依頼主である名張近鉄ガス様と商談を行いました。
- 元々、弊社はLPガスの配送業務についてほとんど知見が無かったのですが、商談を通じ勉強しながら提案内容をまとめました。また、買い手から実際の配送実績データを頂き、弊社システムにて自動配車のシミュレーションテストを実施させて頂いたところ、非常に配送効率が高くなる結果が出たこともあり、買い手から高い評価を頂きました。一方、いざ発注という段になり、買い手内部から他社からも相見積もりを取るべきとの声があがったため、成約に至るまでに多くの時間を要しました。
- しかし、商談が成立するまでの間に、弊社独自にLPガス配送業務に関する研究を進め、特にLPガス配送業務に必要な「敷地内ルート」という機能を開発し、先日特許の申請も行いました。
- その甲斐もあり、現在はLPガス大手企業(元売り企業)との協業の話や、大手LPガス配送会社から商談の話の頂くなど事業に広がりを見せつつあります。
- 今回の案件を通じ、LPガス業界に向けて大きなビジネスのきっかけを頂き、大変感謝しております。

売り手 株式会社ジェイ・ビー・クラフト（大阪商工会議所会員）

企業向けシステムの開発やコンサルティング、パッケージソフト開発等を手掛けている。
<https://www.jbcraft.co.jp/>

信頼のできる事業者と、身の丈に合った取引ができることが魅力！

買い手 ナレッジ・プログラミングスクール（東京商工会議所会員）

2021年9月22日「買いたい案件」登録

ブラウザで動くタイピングサイトの開発

買い手からの声

- 起業した2019年に、ザ・ビジネスモールに登録しました。
- 近隣小学校でのタブレット導入支援業務に携わった際に、タイピング教育の必要性を改めて感じ、システムを開発しようと思い立ちました。そのためには、一緒に開発してくれるパートナーが必要だったので、はじめて「ザ・商談モール」を利用しました。
- 案件を登録するとすぐに応募が届きました。利用者はみな商工会議所の会員とあって、きっちりした提案が多く安心感がありました。また、中小企業が中心のため、大手とは違って価格面でも納得のいくものが多く使いやすさを実感しました。9件応募がありましたが、一番見積書の項目設定が丁寧で信頼感のあった企業に依頼することになりました。
- 開発までは苦労の連続でした。しかし、ただ売り手に業務を委託するのではなく、共同開発という形で進めていくため、リリース後の機能改善もやりやすくなり、満足しています。
- 今回開発したシステムを通じ、子どもたちみんなにきれいなタッチタイピングができるようになってほしいと考えています。

代表 市川 葉子 様

子供向けプログラミング教室を運営。学校や商業施設などでのプログラミングワークショップも行っている。

<https://knowledge-p.jp/>



IT事業と電気自動車事業を行う事業者。IT関連では、システム導入やIT受託開発を行っている。

<https://innovation-plus.jp/>

代表取締役社長 友田 雅宏 様



募集

商談成立 2021年10月

サービス提供開始 2023年3月

提案

タイピング練習サイト「ナレッジタイピング」を共同開発

売り手

株式会社Innovation Plus（松戸商工会議所会員）

通常なら出会えない企業同士が地域をこえて即日成約！

買い手 有限会社フォース（大阪商工会議所会員）

- 急ぎで探さないといけないタイミングだったにもかかわらず、大変丁寧で迅速だったので決めさせて頂きました。
- 通常であれば出会うこと できなかった企業様と繋がる事が出来たことを大変うれしく思います。

2020年**10月28日**「買いたい案件」登録

「栃木から淡路島まで荷物を運べる大型トラックを探しています」



商談成立

2020年10月28日
(案件登録日のうちに成約！)



- 2回目の成約でした。
- 先方様とはスピーディーに商談が進みました。
- ザ・ビジネスモールを利用させて頂き、とても良い経験が出来ました。
- 今後もザ・ビジネスモールを通して末永いお付き合いを希望しています。

売り手 隼企画株式会社（東京商工会議所会員）



代表取締役 岡村さゆり 様

創業以来一貫して、建造物の耐震補強・改修工事に携わってまいりました。安心・安全な環境の創造を通じて社会の持続的発展に貢献します。



物流に特化した業務を行っており、遠方の大型車両の輸送等も、独自ネットワークにて手配が可能なのが強み。

代表取締役 金子 秀一 様

BMテンポをはじめて、新しいお客様が増え、注文の幅も広がりました

「BMテンポ」ご利用 すし宗（三木商工会議所会員）

【BEFORE】

巻き寿司が自慢の寿司店を、夫婦二人三脚で営んでいます。

これまで、ホームページなどは作り方がわからず、持っていませんでした。

お客さんは、主に近隣の高齢者層が中心で、若い層からの注文はあまりありませんでした。



【AFTER】

商工会議所にすすめられて、BMテンポをはじめました。**無料期間があったこと、チラシを印刷して配布するよりも安い金額で利用でき、かつ効果的だと思ったのが開設の決め手**です。

最初は、ホームページの作り方など、わからないことだらけでしたが、一度教えてもらったら、すぐに勝手をつかむことができました。今では、**画像や文章を、自分で好きなように変えることができるので、楽しんで利用しています。**

頻繁に更新していると、BMテンポのページを見たお客様からの問い合わせが増えお客様の年齢層の幅が増えただけでなく事前にページで商品や値段をチェックいただいているからか、注文いただく商品の幅も広がってきました。